



DEVENIR MANDATAIRE IMMOBILIER

Au sein d'un réseau immobilier

LES QUESTIONS À POSER POUR BIEN CHOISIR SON RESEAU IMMOBILIER

ENSEIGNE		
Nom du réseau immobilier :		
Date de création du réseau immobilier :		
Nombre de mandataires :		
Chiffre d'affaires réalisé N-1 :		
PACK PUB		
Pack Pub mensuel à payer ?	OUI	NON
	<i>Si oui, montant du forfait :</i>	
Que comprend le forfait ?		
Annonces diffusées en illimité et en continue sur tous les sites et portails immobiliers ?	OUI	NON
	<i>Si non, lesquels :</i>	
Nombre d'annonces limité sur les principaux portails ? (LeBoncoin, Se Loger...)	OUI	NON
	<i>Si oui, à combien :</i>	
Possibilité de bénéficier du Pack GRATUIT ?	OUI	NON
REMUNERATION		
Barème de rémunération pour les agents ?		
Le barème est-il remis à zéro chaque année ?	OUI	NON
Evolution possible en fonction du chiffre réalisé d'une année sur l'autre ?	OUI	NON
PARRAINAGE		
Rémunérez-vous les agents qui recrutent ?	OUI	NON
Rémunération sur plusieurs niveaux ?	OUI	NON